

**SÉMINAIRE INTERNATIONAL DE HAUT NIVEAU**

**GÉRER UN MAGASIN SELON LES  
BONNES PRATIQUES**

**OBJECTIF**

- › Améliorer la gestion de ce point de vente
- › Optimiser le suivi des produits en stocks et prévenir les ruptures
- › Distinguer les notions de chiffre d'affaires, marge, bénéfice
- › Maîtriser les paramètres commerciaux essentiels
- › Évaluer la qualité du stock du point de vente pour réaliser les objectifs de CA

**CIBLE**

- Managers de vente
- Responsables de boutiques
- Vendeurs et toute personne ayant à charge la gestion d'un magasin
- ...

**DUBAI**

01 AU 12 JUILLET 2025  
**4900 EUROS**

**ABIDJAN**

15 AU 26 SEPTEMBRE 2025  
**4500 EUROS**

**ISTANBUL**

16 AU 27 JUIN 2025  
**4500 EUROS**

**PROGRAMME**

**1- La fonction magasinage dans l'entreprise**

- Appréhender l'importance de la logistique dans l'entreprise
- Rôle du magasin
- Les différents types de magasin
- La fonction magasinier
- Compétences et connaissances nécessaires

**2- Les indicateurs commerciaux et économiques indispensables à la gestion de son magasin**

- Les trois éléments clés
- Constitution d'un prix de vente
- Les indicateurs clients
- La gestion des stocks
- Le merchandising un outil de rentabilité

**3- Optimiser l'organisation administrative et la réception des produits**

- Gestion des documents administratifs et des procédures
- Les saisies des données
- Gestion qualitative et quantitative des marchandises
- Prévention des litiges possibles
- Les responsabilités de l'expéditeur et du réceptionnaire

**4- Synthèse et recommandations**

- Les outils de gestion essentiels pour piloter son point de vente
- Quelques conseils et bonnes pratiques

**QUOTA**

Un quota de quatre (4) personnes minimums est nécessaire pour valider une session.

**NOS OFFRES**

En plus de nos séminaires inter-entreprises, nous organisons régulièrement des sessions de formation intra-entreprise à la demande des entreprises. Ces formations portent sur divers thèmes et sont organisées et spécifiquement adaptées à la demande et au besoin de l'entreprise sollicitant la formation.

**NOS +**

Programmes de formation adaptés aux réalités de votre entreprise. Formateurs experts internationaux hautement qualifiés. Personnel accueillant et disponible. Cadre agréable et propice à l'apprentissage.

**NOS REFERENCES**



## FORMULAIRE D'INSCRIPTION

Veuillez nous envoyer par email : [contact@jnconsulting-ci.com](mailto:contact@jnconsulting-ci.com) ou [clients@jnconsulting-ci.com](mailto:clients@jnconsulting-ci.com)  
la fiche d'inscription dûment remplie ou appeler les 225 27 22 28 58 00 / 225 07 78 10 29 97 / 225 07 08 42 65 91

La(Les) personne(s) dont les noms suivent est (sont) inscrit(es) au présent séminaire :

M. / M<sup>me</sup> ..... FONCTION.....

M. / M<sup>me</sup> ..... FONCTION.....

M. / M<sup>me</sup> ..... FONCTION.....

M. / M<sup>me</sup> ..... FONCTION.....

### THÈME : GÉRER UN MAGASIN SELON LES BONNES PRATIQUES

DATE.....

LIEU.....

FRAIS D'INSCRIPTION / PAR PERSONNE<sup>(1)</sup> :

DUBAI : 4900 € <input type="checkbox"/>	ABIDJAN : 4500 € <input type="checkbox"/>	ISTANBUL : 4500 € <input type="checkbox"/>
---	---	--

**Le responsable engageant la société :**

M. / M<sup>me</sup> .....

Société : ..... Fonction : .....

Tél.: ..... Fax : .....

Cell.: ..... E-mail : .....

### MODE DE PAIEMENT

Chèque

Virement bancaire

Espèces

Transfert d'argent

#### PAIEMENTS PAR VIREMENT BANCAIRE

Compte tenu des délais de virements internationaux, nous vous prions de bien vouloir ordonner vos virements au plus tard 15 jours avant le début de la formation.

#### PAR CHÈQUE

Le chèque doit être encaissable en Côte d'Ivoire et libellé au nom de **JN CONSULTING**.

#### PAR TRANSFERT D'ARGENT

Vous pouvez utiliser les services de Western Union ou de MoneyGram pour le règlement de vos frais de participation.

#### **Modalités de règlement : 100% libérés avant la session.**

Compte tenu du nombre de places, les inscriptions seront validées sur la base des paiements effectués, par ordre d'arrivée des inscriptions et dans la limite des places disponibles.

Nous vous recommandons de ne pas émettre de virement, ni prendre vos billets d'avion sans avoir au préalable pris contact avec notre service commercial par mail à [contact@jnconsulting-ci.com](mailto:contact@jnconsulting-ci.com) ou [clients@jnconsulting-ci.com](mailto:clients@jnconsulting-ci.com) ou par téléphone au 225 27 22 28 58 00 ou 225 07 78 10 29 97.

Toute annulation d'inscription à l'initiative du participant fait l'objet d'une retenue de frais d'annulation de 20% si cette annulation intervient au moins 15 jours avant le démarrage du séminaire. En deçà de ce délai, aucun remboursement n'est accepté. Toutefois, vous bénéficiez de la possibilité de vous faire remplacer par la personne de votre choix sous réserve de nous en informer au moins 48 h à l'avance.

**NB** : Le transport et l'hébergement sont à la charge des participants.

DATE, CACHET ET SIGNATURE

<sup>(1)</sup> Les frais de formation prennent en compte le coût pédagogique de la formation, les supports de formation, le diplôme de formation avec sceau original doré et gravé, les pause-café et les déjeuners.